

Financement aux entreprises

Finéa affine son business plan

● Doubler son activité d'ici 2017 et compter plus de 1.500 clients restent les principaux axes de développement de Finéa, filiale de la CDG. Avec 77% des entreprises financées qui opèrent dans le secteur des BTP, l'établissement envisage de toucher de nouveaux secteurs.

Finéa, filiale du groupe CDG et gestionnaire de fonds de financement, consolide son engagement auprès de l'entreprise marocaine en termes de démocratisation de l'accès au financement en apportant plus de 5 MMDH en 2013. Conformément à son plan de développement, soit une évolution de 26% par rapport à 2012. Ce sont 626 (augmentation de 18%) entreprises qui ont bénéficié du financement tous secteurs confondus, mais celui qui détient la part du lion reste le secteur de l'infrastructure et BTP avec un portefeuille clients de 77% des entreprises financées. Pour les 23% restantes, elles sont réparties entre le secteur de l'industrie, du commerce et des NTIC. Quant à son résultat net, l'établissement a enregistré 24 MMDH à fin 2013, soit une augmentation de 20% par rapport à l'année précédente. L'exercice 2013 a ainsi réalisé un impact sur les capacités d'investissement de 4,6 MMDH de fonds propres.

Et qui dit création d'entreprises, dit création d'emplois. Les entreprises financées par Finéa ont contribué à la création de 30.000 emplois. Afin de faciliter l'accès aux porteurs de projets, ledit établissement a adopté une politique de proximité. Ainsi, pour être au plus près de ses clients, Finéa déploie un réseau national composé de 6 succursales situées à Casablanca, Rabat, Marrakech, Agadir, Fès et Tanger et pour continuer sur la même lancée, un plan de développement aussi ambitieux

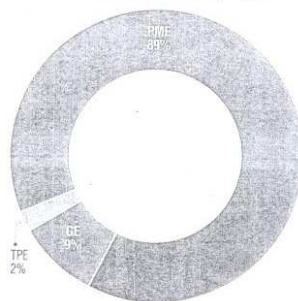
que consciencieux a été concocté. Étale sur une période de 5 ans, l'établissement ambitionne de renforcer et d'élargir son intervention au profit des en-

treprises), en augmentant son activité en termes de volume de crédits accordés. Le financement peut ainsi se faire sous forme de financements par signature, par refinancements ou encore par cofinancements. En augmentant son volume de crédits octroyés, l'établissement verra, par conséquent, son chiffre d'affaires évoluer. Doué la prévision de doubler au minimum d'ici 2017 son activité sur la base des réalisations de 2012. Ainsi, le nouveau business plan prévoit d'étendre son intervention afin de servir plus de 1.500 clients. Ce qui permettra à Finéa de viser une nouvelle cible, à savoir l'accompagnement des entreprises

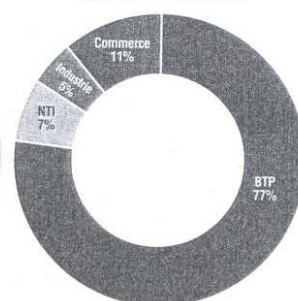
exportatrices, soutenir des entreprises porteuses de projets et financer les entreprises admissibles à un crédit d'impôt remboursable. En dehors de l'élargissement de son champ d'action, le top management a beaucoup misé, dans le nouveau business plan, sur l'innovation qui représente un volet primordial dans la stratégie de développement. Afin de répondre à des besoins de financements plus larges et plus adaptés, l'établissement a revu de fond en comble son offre produits et services, la diversification sectorielle et des marchés, ce qui implique de fait qu'une restructuration du portefeuille clients s'impose selon différents axes d'intervention. Il s'agit notamment de l'accès à la commande publique et privée. Finéa a élaboré des produits spécifiques à chaque catégorie. Pour les PME et TPE adjudicatrices de marchés publics, le gestionnaire de fond a développé une large gamme de solutions sous forme d'avances adaptées au cycle de vie du marché et selon les besoins en fonds de roulement de l'entreprise. Quant au marché privé, Finéa propose une avance pré-facturation. Il s'agit du préfinancement destiné à couvrir les dépenses engagées ou à encourager par avance l'entreprise pour l'exécution de son marché avant facturation. La filiale de CDG offre également une avance facturation destinée à financer les prestations livrées ouvrant droit à paiements sur présentations de factures. Cette avance permet de couvrir les délais de paiement des factures réceptionnées par le donneur d'ordre. Le financement au crédit d'impôt figure également parmi les principaux axes d'intervention. Ce dernier permet aux entreprises de bénéficier de liquidités renforçant sa trésorerie en attendant le remboursement du crédit d'impôt. Les autres axes sont l'accompagnement à l'export, le financement de la croissance de l'entreprise, qui donne l'opportunité à un crédit remboursable de longue durée, ainsi que son accès à une ligne de refinancement.

PAR MARYEM OUAZZANI
m.ouazzani@leseco.ma

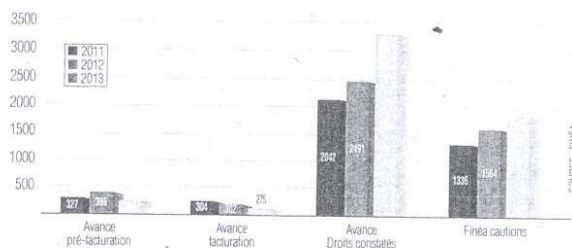
PORTEFEUILLE PAR TAILLE D'ENTREPRISE AU 31/12/13



PORTEFEUILLE CLIENTS PAR SECTEUR D'ACTIVITÉ



ÉVOLUTION DES FINANCEMENTS PAR PRODUIT (EN MDH)



Finéa déploie un réseau national composé de 6 succursales situées à Casablanca, Rabat, Marrakech, Agadir, Fès et Tanger.

En 2013, plus de 600 entreprises ont bénéficié des offres de financement de Finéa.