

Accompagnement des PME marocaines

Le positionnement différencié de la BERD

La BERD se taille indéniablement une place de choix dans le dispositif institutionnel qui accompagne les entreprises nationales (financement, renforcement des capacités...). L'entreprise marocaine est au cœur de la stratégie de la banque européenne qui dispose de 65 Mds d'euros de fonds propres.

Sur le volet de la bataille pour faciliter l'accès des PME au financement et à l'accompagnement, force est de constater que les entreprises marocaines pourront compter sur un nouvel allié de taille qui n'est autre que la Banque européenne pour la reconstruction et le développement (BERD). Cette institution dont le Maroc est actionnaire, intervient dans le Royaume depuis 2012. Lors d'une récente



Près de 80% des financements de la BERD sont destinés aux entreprises.

rencontre organisée dans les locaux de la Chambre française de commerce, d'industrie et des services du Maroc (CFCIM), Rachid El Amrani, conseiller et directeur du programme national de la BERD, a usé de méthodes didactiques pour mettre en évidence le business plan de la banque et la palette d'instruments destinés au soutien des PME nationales. Contrairement aux autres institutions financières internationales qui traitent d'avantage avec les Etats, la BERD s'adresse directement aux entreprises dans les pays d'intervention. Pour avoir un ordre de grandeur, 80% des financements de la banque sont destinés aux entreprises. Cela dit, El Amrani a affirmé que la BERD, qui est intervenue

pour un montant dépassant 300 millions d'euros au Maroc, compte démultiplier à terme l'accompagnement financier et l'expertise fournie aux PME marocaines. L'objectif étant d'améliorer les indicateurs de performance des entreprises, gage de compétitivité. Outre les subventions destinées aux entreprises nationales, la BERD fait de l'assistance technique son cheval de bataille. Dans l'optique de renforcer les capacités des sociétés, la banque qui détient pas moins de 65 Mds d'euros de capitaux propres, avec pas moins de 65 pays actionnaires, œuvre pour l'essor de la consultance locale. En cela, la banque européenne peut prendre en charge jusqu'à 75% des frais générés par la consultance

locale pour l'appui d'une entreprise marocaine dont l'effectif ne doit pas dépasser 250 salariés. Autre conditionnalité, les actionnaires doivent majoritairement être des Marocains. Du reste, une mention spéciale est accordée aux femmes, avec 5 à 10% de subvention additionnelle pour les entreprises dirigées par la gent féminine. A noter que la BERD a financé près de 127 projets liés à la consultance locale au Maroc. Ceux-ci ont, entre autres, profité aux entreprises évoluant dans les activités de l'agroalimentaire, de la chimie et du textile. L'autre programme-phare de l'institution européenne est l'accompagnement industriel international. Ce dernier consiste à faire bénéficier les entreprises marocaines de l'expertise internationale. En cela, l'enseigne bancaire créée en 1991 prend en charge à hauteur de 85 jusqu'à 90% des frais de ce volet. A noter que le coût de l'accompagnement international tourne autour de 60.000 euros. Toutefois, les entreprises éligibles à ce programme doivent générer plus d'un million d'euros de chiffre d'affaires et avoir un effectif ne dépassant pas 500 employés. ■

M. Diao

» Infos pratiques

L'export dans le viseur

Le dernier fait d'arme en date de la Banque européenne pour la reconstruction et le développement (BERD) concernant le Maroc, a été, pendant cette semaine, la signature de l'accord de partenariat avec l'institution financière Arab trade financing program (ATFP). L'objectif visé n'est autre que de promouvoir et de booster le commerce intrarégional dans les pays arabes. Pour rappel, les échanges entre les Etats arabes demeurent faibles au regard de leurs potentialités. En effet, la BERD s'est alliée à un partenaire de taille qui s'emploie, d'une part, à renforcer les capacités et la compétitivité des pays arabes et, d'autre part, à travailler d'arrache-pied dans l'optique d'insuffler une nouvelle dynamique au commerce interarabe. Dans le détail, ce partenariat permettra concrètement de financer, entre autres, les échanges commerciaux qui couvrent le Maroc, l'Egypte, la Tunisie et la Jordanie. En vertu de cet accord, la banque européenne, qui a fourni une assistance technique à près de 135 PME marocaines, consentira des prêts et des garanties à des banques. Le but étant, entre autres, d'accroître le financement domestique destiné aux activités importatrices et exportatrices des entreprises locales. Au final, cet accord, qui se veut stratégique, part du principe que le développement du commerce entre les pays de la région, pourrait relancer l'activité économique. Au regard des relations qu'entretient le Maroc avec la BERD (2^{ème} client arabe), tout porte à croire que les opérateurs nationaux bénéficieront pleinement de ces financements destinés aux transactions commerciales. ■

Paroles de pro

Rachid El Amrani,

Conseiller et directeur du programme national de la BERD

«A la différence des banques commerciales de la place, la BERD accorde un intérêt particulier aux indicateurs et aux performances des entreprises bénéficiant des subventions et de l'assistance technique qui couvre plusieurs domaines (businessplan, export, études de marché etc.). L'assistance technique a la particularité de ren-

forcer les capacités des entreprises marocaines. En effet, le programme de l'accompagnement industriel international donne la possibilité aux entreprises remplissant les critères d'éligibilité de bénéficier du savoir-faire d'un expert international ayant une expérience d'au moins 15 ans dans son domaine. La BERD dispose d'une base de données

qui agrège un nombre important d'experts internationaux issus de plusieurs pays. L'accompagnement industriel international peut s'étaler sur une année, voire une année et demi». ■

