

# Finances

## Nexans Maroc

# Le producteur de câble est robuste

● En dépit des difficultés liées à la pression sur les trésoreries de ses clients ou encore le retard de projets pour lesquels Nexans Maroc est fournisseur, la société dégage des résultats en nette amélioration.

C'est une année prospère qu'a connue Nexans, au cours de 2014. Malgré les difficultés rencontrées au Maroc ou encore à l'international, Nexans Maroc a su faire croître ses performances et faire avancer ses niveaux de rentabilité, de manière considérable. En effet, au Maroc, Nexans a subi indirectement les difficultés de trésorerie qu'a connues l'ONEE, situation vite rentrée dans l'ordre après la signature du contrat programme avec l'État. Nexans Maroc a également dû gérer le retard de lancement des projets de renforcement des infrastructures. À l'international, la société a dû composer avec le ralentissement des travaux d'infrastructure au Burkina Faso ou encore la situation en Libye.

### Des performances en hausse

Le volume de l'activité et les résultats de l'année sont fort satisfaisants, compte tenu de l'environnement économique local difficile, particulièrement en termes de délai de paiement. Cette performance est le signe de la capacité de l'entreprise à affronter un environnement économique instable et démontre la robustesse de son modèle économique basé sur la diversité de ses activités, de ses produits et de ses marchés. Il démontre la relation de confiance entre l'entreprise et ses clients pour qui, elle développe la meilleure qualité de produits et de services. Le chiffre d'affaires à cours des métaux non-ferreux (cuivre et aluminium) courant est de 1,425 MMDH



en 2014 contre 1,387 MMDH en 2013. Le chiffre d'affaires à cours des métaux non-ferreux constant passe de 1,003 MMDH à 1,07 MMDH. Ce chiffre d'affaires se partage entre un revenu local de 659,452 MDH en amélioration de 7,9%, un revenu à l'export de 218,19 MDH en léger repli de 0,7%. Le chiffre d'affaires par produit fait ressortir la répartition suivante : les câbles énergies ont généré 591,713 MDH en amélioration de 10,1%, les câbles télécom 55,725 MDH, en léger recul de 0,6%, les câbles aéronautiques également en repli de 4,4% ont généré 87,274 MDH, les câbles intégrateurs 60,934 MDH aussi en baisse de 4,5%, les transformateurs en fléchissement de 12,3% ont généré 142,019 MDH et enfin les équipements électroniques en hausse de 16,9%, ont drainé 88,184 MDH. Il apparaît de cette répartition que

l'essentiel des revenus, de ce spécialiste des câbles et postes transformateurs est généré de la première activité, en l'occurrence, la production de câble, avec une part de 73%. Le reste est généré par l'activité postes transformateurs. Avec un volume de vente en hausse de 6,1% et des frais globaux limitant leur croissance à 2,8% (les frais du personnel sont en repli de 0,6%, les frais de fabrication en hausse de 9,9% et les frais administratifs de 10,8%), l'EBIDTA (équivalent du résultat d'exploitation) passe de 56 MDH à 100 MDH. Le résultat net part du groupe se fixe à 34,61 MDH au lieu de 5,33 MDH un an plus tôt, la rentabilité des capitaux investis se retrouve améliorée; elle est passée de 6,1% à 10,9%. Au niveau des comptes sociaux, le chiffre d'affaires social se fixe à 1,425 MDH avec une progression

de 2,1% par rapport à l'année 2013. À cours de métaux et de monnaies constants, cette progression est de 6,7%. La bonne gestion des frais a permis de générer un résul-

**L'entreprise a subi les difficultés de trésorerie de l'ONEE, situation vite maîtrisée après la signature du contrat programme avec l'Etat.**

●●●  
**La rentabilité des capitaux investis se retrouve améliorée, étant passée de 6,1 à 10,9%.**

de 162,8% à 66,745 MDH. Le résultat net s'établit au final à 41,405 MDH, soit 6,5 fois plus que l'année précédente.

### 2015 dans la sérénité

Côté prévisions, Nexans espère, au mieux, des performances stables. En effet, le management prévoit encore des problèmes de recouvrement, cette année. Quant au bâtiment, au ralenti en 2014, Karim Bennis, directeur général de Nexans Maroc, a déclaré : « Nous sommes dans l'expectative en ce qui concerne le bâtiment ». Pour ce qui est du marché de l'export, après une stabilisation au cours de 2014, notamment suite au ralentissement des activités au Burkina Faso ou encore en Libye, le management s'attend à une reprise et à une croissance à l'export de 6 à 7%. Quant à l'extension de la société, qui compte dans son girant quatre filiales, dont deux au Sénégal, Bennis a précisé qu'« une croissance externe n'est pas prévue et nous ne sommes pas intéressés ». Par ailleurs, face à la baisse du résultat opérationnel de l'activité postes intégrateurs, le management envisage de l'abandonner et de la remplacer par une autre activité courant ce premier semestre. ●

PAR SARA BAR-RHOUT  
s.barrhout@leseco.ma

### Plusieurs marchés africains

Concernant les marchés que sert Nexans Maroc, Karim Bennis, directeur général de la société, a rappelé que Nexans Maroc concentre ses efforts sur le Maghreb (Algérie et Libye), en UOMOA, Afrique centrale et en Angola. Par activité, le management a précisé que certaines activités sont entièrement destinées à l'export, comme c'est le cas pour l'automobile et l'aéronautique, qui représentent 15% de l'activité de la société. La production de l'énergie n'est exportée, en revanche, qu'à hauteur de 30%.