



SAVOIR FAIRE & SAVOIR ÊTRE  
POUR LIBÉRER VOS ÉNERGIES

# Agence Conseil en Trade Marketing & Distribution



# **Notre Valeur Ajoutée**



# Un Nouveau Regard Externe, d'Experts en Trade Marketing & Distribution

TM & D se positionne en tant que partenaire privilégié pour l'adaptation de votre stratégie Trade Marketing & Distribution à la stratégie globale de votre organisation et à la réalité du marché.

A travers notre réseau d'experts, on vous accompagne de la réflexion, au développement et à la mise en œuvre de votre stratégie Marketing Opérationnel au niveau national et à l'export.

Nous intervenons sur 3 axes majeurs :

- 1. Développement de votre Efficacité & Performance Commerciale.**
- 2. Activation & Animation de vos Marques sur le Marché.**
- 3. Coaching & Formation de vos Equipes Commerciales.**



# Nos Services



# 1- Ta Meilleure Distribution

En B2B ou B2C, sur les circuits traditionnel, moderne ou dans le monde rural... autant de configurations qui nécessitent des adaptations particulières pour assurer une Distribution Efficace & Performante de vos produits.

En période de lancement, en phase de développement ou de redéploiement, pour chaque étape un plan spécifique s'impose .

En fonction de votre situation, on vous propose de :

- 1. Mener des Etudes de Marché & Audit Commercial.**
- 2. Définir la Politique de Distribution idoine (Modes, Circuits, Routing...)**
- 3. Mettre en place l'Organisation Commerciale, les Processus & Procédures.**
- 4. Présenter des Solutions I.T clef en main.**
- 5. Mener un Audit a l'Export.**

## 2- Ta **M**arque **D**istinguée

Face à la concurrence, offrir un bon produit avec un bon service et une bonne communication ne suffit plus, il faut activer et animer ses clients, ses consommateurs et ses prescripteurs là où ils opèrent : sur le marché.

En fonction de chaque cible, on vous propose :

- 1. Définir la politique & les Outils Merchandising adaptés.**
- 2. Développement & Placement de P.L.V.**
- 3. Création & déploiement de concepts d'animation sous différentes formes:**
  - ❖ Dégustation & Echantillonnage
  - ❖ Animations sur lieu de vente
  - ❖ Caravanes mobiles
  - ❖ Jeux & concours...



## 3- **T**on **M**anagement **D**éveloppé

Pour renforcer les capacités de vos équipes commerciales a relever les défis, nous vous proposons une série de formations adaptée a leur métier :

- 1. Les 4 P en Marketing.**
- 2. Les clés de succès d'un Commercial Efficace & Performant.**
- 3. Les clés de succès d'un Superviseur Commercial.**
- 4. La mise en place et l'Animation d'un Réseau de Distribution.**

Aussi, pour soutenir les équipes a mieux exprimer leur potentiel, leurs talents et leurs compétences, nous vous proposons des séances de coaching d'équipe :

- 1. Développer son Estime de Soi.**
- 2. Développer l'Esprit d'Equipe.**



# **Notre démarche privilégiée**



# Des solutions taillées sur mesure aux spécificités de chaque situation

Pour renforcer l'autonomie et l'engagement de nos partenaires dans la mise en place des solutions choisies, nous préconisons une démarche simple en 3 phases :

- 1. Diagnostic & identification des opportunités de développement**
- 2. Exploration & validation des meilleures alternatives possibles.**
- 3. Accompagnement dans la mise en place des solutions retenues.**



# Nos Valeurs



# Les 4 piliers qui supportent notre partenariat

---

▶ **Intégrité**

Pour construire des relations dans la bienveillance sans complaisance

---

▶ **Discrétion**

Pour assurer la confidentialité dans nos échanges

---

▶ **Engagement**

Pour aller jusqu'au bout de nos projets

---

▶ **Rigueur**

Pour cheminer vers l'excellence dans tout ce qu'on entreprend

---



# Profil du dirigeant



# Fouzi Belhaj

## 44 ans



En plus de l'expérience de notre réseau d'experts, nous mettons a votre disposition 20 ans d'expériences en Développement & Management de Projets TM & D en Afrique du nord & Afrique de l'ouest:

- ⇒ **15 ans de carrière internationale en Trade Marketing & Distribution :**
  - **Comunivers ( Distributeur P&G ) :** Optimisation de la logistique commerciale.
  - **The Coca-Cola Export Corporation :** 10 années de leadership d'équipes commerciales, optimisation de réseaux de distribution & développement de la relation Clients, Consommateurs et Distributeurs sur différents marchés (Maroc, Algérie & Cameroun).
  - **British American Tobacco :** Formulation & Implémentation de la stratégie TM&D pour l'installation sur un nouveau marché (Algérie).
- ⇒ **5 ans dans le conseil :** TM & D Consulting.
- ⇒ **Conseiller en développement des entreprises a l'Export :** Certifié par le I.T.C (International Trade Center ) et le Ministère du Commerce Extérieure.
- ⇒ **Coach praticien en PNL, Communication & Hypnose Ericksonienne.**