

Distribution d'engrais

L'OCP mise sur Dalia Comodex

● Dalia Comodex, filiale du groupe Dalia, vient de signer avec OCP un contrat package de distribution d'engrais phosphatés sur le marché marocain. Au-delà de l'opportunité d'affaire qu'il représente pour la filiale, ce contrat est avant tout le résultat d'une stratégie payante mais surtout, un nouveau défis pour Dalia Comodex.



« *Le bénéfice se gagne en achetant bien* », dit le proverbe. C'est le leitmotiv de Dalia Comodex. Filiale du groupe Dalia qui lui est présent dans la minoterie et la semoulerie, Dalia Comodex s'est spécialisée dès sa création en 2011, dans le négoce de matières premières agricoles. À ce titre elle importe ou achète au niveau local des céréales, aliments de bétail et intrants agricoles afin d'approvisionner les autres filiales du groupe ou directement le marché marocain. Elle permet ainsi au groupe d'avoir une visibilité et le contrôle sur 85% de la matière première dont il a besoin. C'est dans ce sillage que Dalia Comodex s'est lancée dans l'achat et la distribution d'engrais azotés en 2011, d'engrais hydro solubles en 2012 puis d'engrais phosphatés en 2015. C'est cette troisième catégorie d'engrais qui a fait l'objet d'un contrat que la société a signé avec le Groupe OCP, lors du dernier Salon international de l'agriculture du Maroc tenu du 28 avril au 3 mai, à Meknès. Dans le détail, l'OCP offre la possibilité à Dalia Comodex de commercialiser près de 30.000 tonnes d'engrais phosphatés dont 20.000 tonnes de type DAP et 9.000 tonnes de type NPK. En contrepartie, Dalia Comodex

s'engage à organiser des journées de formations et de vulgarisation sur la « fertilisation raisonnée ». La filiale participera, en outre, aux caravanes de l'OCP sur les céréales, l'arboriculture et les légumineuses. Cependant, il est important de noter que Dalia Comodex n'a pas été choisie par leader du phosphate par hasard. « *Les distributeurs de l'OCP sont choisis au bout d'une sélection rigoureuse qui prend en compte, entre autres, la capacité de stockage du candidat, sa logistique maturité en termes d'importation et la nécessité pour celui-ci d'avoir des machines d'ensachage et des machines de mélangement et surtout, ses capacités financières* », précise Yassine Jamaledine, directeur général de Dalia Comodex. En ce qui concerne le premier critère la société dispose d'une capacité de stockage de 100.000 tonnes en silos et actuelle de 40.000 tonnes pour le vrac. Cette dernière est en train d'être étendue à 80.000 tonnes, ce qui portera la capacité globale à 180.000 tonnes à la fin de l'année. En matière d'importations, la société a enregistré 140.000 tonnes de céréales, de 25.000 tonnes d'aliments de bétail et de 35.000 tonnes d'engrais en dehors des produits phosphatés au titre de l'année 2014. Ce qui a représenté un

chiffre d'affaires de 550 millions de DH. Il faut toutefois noter que le contrat avec l'OCP est annuel et ne sera renouvelé que si les objectifs de stockage et de distribution sont atteints. À ce sujet, Yassine Jamaledine est confiant. En effet, le groupe a mis en place une stratégie globale à travers l'intégration de tous les éléments de la chaîne de valeur depuis l'achat des matières premières

jusqu'à la minoterie et la semoulerie et, rappelons-le, un portefeuille de produits variés partant de l'alimentation humaine à celle du bétail ainsi que les intrants agricoles. C'est fort de cela que la société prévoit pour un chiffre d'affaire de 700 millions de dirham en fin 2015. Mieux, Dalia Comodex ambitionne desservir des marchés étrangers dont principalement l'Afrique. Avant cela, Dalia Comodex, à travers les résultats cités plus haut, se positionne déjà comme un acteur majeur dans la réalisation des objectifs du Plan Maroc Vert. ●

PAR JOSEPH OSCAR GNAGBO
j.gnagbo@leseco.ma