

Ecogroup Holding finalise un deal au Bénin

• Un mémorandum conclu entre l'Etat béninois et le groupe marocain

• Financement de plusieurs projets de près de 8 milliards de DH

IL faudra désormais compter Ecogroup Holding parmi les opérateurs marocains actifs sur le marché subsaharien. Le groupe vient de finaliser un mémorandum d'entente avec le gouvernement du Bénin, pour la mobilisation d'un financement d'un montant de 800 millions de dollars (un peu moins de 8 milliards de DH). Le partenariat porte sur une période de 25 ans. Selon les termes de l'accord, la holding, spécialisée dans la gestion d'actifs et managée par Mohammed Aziz Berrada, PDG et actionnaire unique, aura pour mission d'assister l'Etat béninois dans la levée des fonds nécessaires auprès de divers investisseurs privés et à la sélection de sociétés sous-traitantes pour la réalisation d'une série de projets structurants. Le gouvernement béninois, de son côté, garantit une série d'incitations fiscales et de mesures d'appui à l'investissement au profit des entreprises qui seront engagées sur ces projets. Le lot regroupe divers projets, dont les plus importants sont la construction de deux



Dans le lot des projets, figurent deux barrages hydro-électriques, des centrales thermiques ainsi que des infrastructures routières (Ph. L'Economiste)

barrages hydro-électriques, de centrales thermiques et d'infrastructures routières, ainsi que des plateformes portuaire et aéroportuaire. Plusieurs projets immobiliers sont aussi prévus, allant du marché de construction du siège de la commune de Cotonou, capitale du Bénin, à cinq centres commerciaux. «Nous comptons mener plusieurs road-shows internationaux pour lever une partie de ce financement. Plusieurs entreprises chinoises ont d'ailleurs d'ores et déjà manifesté leur intérêt pour ce programme», explique le patron d'Ecogroup. Le manager mise sur des taux préférentiels pour réussir ses opérations de mobilisation financière.

Ce n'est pourtant pas la première fois

que le groupe opère dans cette partie du continent. Il a déjà à son actif quelques opérations one-shot réussies en Angola et au Ghana. Dans ces pays, la holding a surtout investi dans le secteur de la promotion immobilière. «Nous avons développé plusieurs offres de logement sur ces marchés», explique le patron d'Ecogroup.

Au Maroc, la holding est présente

dans les secteurs du textile, de l'agroalimentaire (production et exportation d'agrumes), des énergies renouvelables et des technologies de l'information. Sur ce dernier pôle, le groupe travaille sur un projet de plateforme électronique de mise en relation B-to-B entre opérateurs nationaux et étrangers. Cet investissement, effectué par le truchement de sa filiale EcoCom, agence conseil en communication globale, porte en effet sur le projet White Horse Click (WHC), orienté trading international. «Les études menées par la holding ont montré que WHC contribuera à booster les exportations du pays, notamment en direction des marchés européen, américain, et des pays du Golfe. White Horse Click (WHC) deviendra par ailleurs une main tendue vers le noyau dur du tissu économique», explique Mohammed Aziz Berrada. Le projet a pour cible les petites et les moyennes entreprises. □

Safall FALL

Pour réagir à cet article:
courrier@leconomiste.com