

Engagement de participation

Raison sociale : N° d'adhésion :
Activité de la société :
Site Internet : Ville :
Tél : E-mail :

1^{er} participant :

Nom :
Prénom :
Fonction :
GSM :

Type de chambre : Single Double Twin

Présentation du dossier de visa : oui non

Précisez la date de retour, le/...../2016

2^{ème} participant :

Nom :
Prénom :
Fonction :
GSM :

Type de chambre : Single Double Twin

Présentation du dossier de visa : oui non

Précisez la date de retour, le/...../2016

Conditions de participation

- **Date limite d'inscription le 10 octobre 2016** (dans la limite des places disponibles).
- Possibilité de retour différé avec un supplément par personne (selon disponibilité des places et tarifs).
- Tarif valable pour un minimum de 10 personnes. La CFCIM se réserve le droit d'augmenter le tarif pour un groupe inférieur à 10 participants (supplément billet individuel).
- Les dates de voyage, les taxes aéroportuaires et de fuel peuvent être sujettes à modification à la date d'émission des billets.
- Offre réservée uniquement aux adhérents de la CFCIM. Pour les non-adhérents, des conditions d'adhésion spécifiques peuvent être étudiées.
- Je reconnais, par la signature du présent engagement de participation, avoir lu et accepté les conditions générales et particulières qui s'y appliquent et y adhère sans réserve.

Conditions d'annulation

En cas d'annulation ou de refus de visa, des retenues seront appliquées selon les conditions ci-après :

- **Du 30 septembre au 9 octobre 2016** : le montant de la retenue sera calculé proportionnellement aux frais engagés par nos prestataires.
- **A partir du 10 octobre 2016** : retenue intégrale.
- **Annulation en cas de force majeure** : retenue intégrale.

VOTRE CONTACT :

Amal BELKHEMMAR - Responsable de Service

Ligne directe : 05 22 43 96 31

Fax : 05 22 20 01 30

E-mail : abelkhemmar@cfcim.org

Adresse : 5 Av. Mers Sultan - 20130 Casablanca

Bon pour engagement de participation,

le /..... /2016

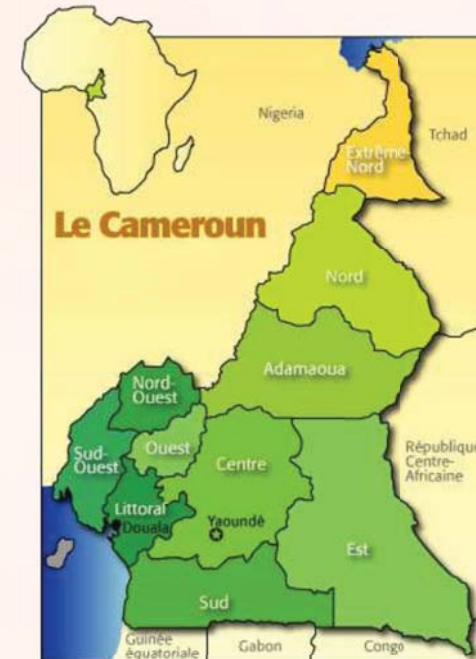
Signature et cachet



Mission de Prospection B to B

Maroc-Cameroun

Douala, du 20 au 26 novembre 2016



Missions de
Prospection B to B
en Afrique

Consultez notre proposition de déplacement dans ce dépliant
ou contactez-nous au 05 22 43 96 31.

Mission B to B au Cameroun

Pourquoi le marché camerounais ?

- La **position géographique du Cameroun et l'accès aux marchés régionaux (CEMAC, CEDEAO) en fait une destination stratégique.**
- Le **Cameroun ambitionne de devenir un pays émergent à l'horizon 2035.** Pour atteindre cet objectif, le pays s'est doté d'une loi sur les investissements susceptible d'encourager l'attrait des investissements directs nationaux et étrangers pour relancer l'économie.
- L'**économie camerounaise est libérale, ouverte aux marchés extérieurs et aux investissements internationaux.** Le gouvernement a pris des mesures pour libéraliser le commerce et la politique des prix. A ce titre, l'Etat s'est désengagé des secteurs de production, a amélioré l'environnement légal et judiciaire et a allégé les procédures douanières.
- Le **Cameroun et le Maroc entretiennent de bonnes relations d'amitié et de coopération.** Plusieurs échanges et les visites d'Etat confortent ces relations et témoignent d'une singulière réussite de la coopération Sud-Sud.

La valeur ajoutée de l'accompagnement par la CFCIM

La **CFCIM** organise pour vous, en collaboration avec son partenaire **ASKA International**, une mission de prospection multisectorielle, avec un programme personnalisé de rendez-vous d'affaires B to B sur mesure.

Votre mission de prospection comprend :

- Une gestion personnalisée de votre mission par un Responsable de Service
- Un appui sur mesure avant et pendant la mission
- Une réunion d'information sur le marché camerounais
- Des rendez-vous personnalisés avec les principaux opérateurs de votre secteur d'activité
- Une possible concrétisation de vos opportunités d'affaires par le biais de visites effectuées en entreprises
- La mise à disposition du réseau de notre partenaire ASKA International et sa maîtrise du marché camerounais
- La gestion logistique de votre déplacement

La CFCIM, votre partenaire en Afrique.

Détail de notre prestation

Votre forfait comprend aussi :

- **5 nuits avec petits-déjeuners** à l'hôtel Ibis Douala
- **Billets d'avion** avec Royal Air Maroc : Casablanca/Douala/Casablanca
Départ le dimanche 20 novembre 2016
Retour le samedi 26 novembre 2016
- **Transferts** : les 20 et 26 novembre 2016
Aéroport → hôtel → aéroport
- **Location de voiture avec chauffeur** : pour vos déplacements en entreprises (2 jours)
- **Accompagnement par la CFCIM et ASKA International**
- **Aide à la constitution de votre dossier de demande de visa** : à déposer par vos soins auprès de l'Ambassade du Cameroun à Rabat (frais de visa non compris)

Important !

Il est impératif de vous faire vacciner contre la fièvre jaune, dans un centre agréé, au moins 10 jours avant le départ. On y délivre le carnet international de vaccination qui est demandé à l'arrivée à l'aéroport de Douala.

Notre offre

(Formulaire à remplir au verso)

Forfait par personne

Tarif avec planning de rendez-vous en chambre single :

36 850 dirhams

Sécurisez votre démarche à l'Export !

Pensez à l'assurance prospection SMAEX, partenaire de la CFCIM, pour recouvrer 50 % des frais liés à votre participation à cet événement : www.smaex.com