

## PAVILLON FRANCE POLLUTEC MAROC

**Casablanca du 5 au 8 octobre 2016**

Le rendez-vous incontournable pour les professionnels de  
l'environnement au Maroc

► **VOUS PROPOSEZ...**

Des équipements, des technologies ou des services dans les secteurs environnementaux.

► **VOUS VOULEZ...**

Asseoir votre présence au Maroc, trouver le bon partenaire, distributeur et rencontrer les grands acteurs du marché.



EN PARTENARIAT AVEC :

# POLLUTEC MAROC

---

**Pollutec MAROC**, Salon International des équipements, des technologies et des services de l'environnement, a développé **depuis sept ans** un véritable écosystème de l'offre environnementale adaptée aux marchés émergents qui permettent aux entreprises marocaines et internationales d'asseoir leur position d'acteurs stratégiques sur les marchés des éco-technologies et sur les coopérations africaines pour un développement durable.



Secteurs représentés :

**Gestion des déchets (collecte, traitement, recyclage, valorisation), gestion de l'eau (assainissement, captation, traitement, dessalement...), qualité de l'air, réhabilitation des sites et sols pollués...**

8<sup>ème</sup> édition

6000 visiteurs

300 exposants

- **Rendez-vous annuel attendu** de tous les professionnels de l'environnement du Royaume.
- **4 jours de rencontres d'affaires** autour des grands projets du pays dans les domaines de l'énergie, de l'eau, des déchets, de la qualité de l'air et de la ville durable.
- En réponse **aux besoins croissants des marché industriels et publics marocains** en matière de prévention et de traitement des pollutions, d'optimisation des ressources et de développement durable, vous aurez l'opportunité de présenter **vos expertise, solutions et innovations environnementales** durant 4 jours sur le Pavillon France.
- Pollutec Maroc propose un large programme de **conférences** qui permettra de vous informer sur les opportunités d'affaires.

## LES AVANTAGES DU PAVILLON FRANCE

---

**Un stand « clé en main » incluant :**

- Des coûts de participation réduits
- Plus de visibilité pour votre société dans le catalogue officiel du salon : votre logo offert
- La publication « Analyse Potentiel Marché » remis en amont de votre participation au salon
- La participation à un cocktail de networking organisé avec les adhérents de la Chambre Française de Commerce et d'Industrie du Maroc
- Une réunion d'information incluant une présentation marché
- Un programme de rendez-vous ciblés, en option



Une très forte visibilité assurée grâce à un Pavillon France de plus de 400 m<sup>2</sup> et une structure de 5 mètres de haut.

# NOTRE OFFRE\*

Date limite d'inscription : 22 juillet 2016

FORFAITS	MONTANT HT	MONTANT TTC
Stand individuel de 6 m <sup>2</sup>	2200 €	2640 €
Stand individuel de 9 m <sup>2</sup>	3100 €	3720 €
Stand individuel de 12 m <sup>2</sup>	4100 €	4920 €
Stand individuel de 15 m <sup>2</sup>	5600 €	6720 €

\*Pour les membres du Club Ademe, les grands groupes ou les stands de + de 15 m<sup>2</sup>, merci de nous contacter directement

## STAND, CLE EN MAIN, DECORE, AMENAGE ET PROMU :

- Une décoration et une signalétique France spécifiques,

Dotation en mobilier :

Pour les stands de 6 m<sup>2</sup> : Au choix : Option 1 : 1 table, 2 chaises, 1 présentoir à doc, 1 corbeille à papier ou Option 2 : 1 comptoir/rangement fermant à clef, 2 tabourets, 1 présentoir doc, 1 corbeille à papier.

Pour les stands de 9, 12 et 15 m<sup>2</sup> : 1 table ronde, 3 chaises, un meuble de rangement, un présentoir à documents, une corbeille à papier, une prise électrique.

Notre offre comprend la création de votre Vitrine YOU BUY FRANCE : un espace web pour exposer pendant 1 an vos produits et savoir-faire sur [www.youbuyfrance.com](http://www.youbuyfrance.com), le site mondial de promotion des exportateurs français.

## SERVICES INCLUS



Catalogue exposants



Réunion briefing marché



Analyse Potentiel du marché 2016



Vitrine YouBuy France

### Pour préparer votre salon en amont :

- Transmission de toutes les informations pratiques en provenance de l'organisateur
- **Promotion active de la présence française** auprès des acteurs et opérateurs locaux
- Une **Analyse Potentiel du Marché** sur le secteur de l'environnement au Maroc ou des ENR selon votre secteur d'activité

### Pendant le salon :

- Une **équipe** à votre disposition pendant toute la durée de l'événement
- Réunion d'information incluant une présentation marché
- Diffusion d'invitations aux différents donneurs d'ordre pour les inviter à vous rencontrer sur votre stand
- Votre **visibilité renforcée** dans le catalogue exposants : votre logo inclus
- La participation à un **cocktail de networking** organisé avec les adhérents de la Chambre Française de Commerce et d'Industrie du Maroc

### Après le salon :

- Visibilité sur [www.youbuyfrance.com](http://www.youbuyfrance.com), le site mondial de promotion des exportateurs français, via la création de votre Vitrine YOU BUY FRANCE

## NOS SERVICES COMPLÉMENTAIRES

	HT	TTC
<b>Programme de rendez-vous (Dans la limite des places disponibles)</b> Complément indispensable de votre participation, le programme de rendez-vous vous permettra de développer votre portefeuille contacts et d'identifier de nouveaux clients, trouver un distributeur. 4 à 5 rendez-vous qui auront lieu pendant le salon, en fonction des disponibilités de l'entreprise.	950 €	1140 €
<b>Abonnement d'un an à la Base de données projets et appels d'offres (PROAO) :</b> Pour identifier, suivre et vous aider à remporter et vous positionner sur les projets qui vous correspondent, en temps réel.	590 €	708 €
<b>Guide des Affaires au Maroc 2016</b>	50 €	60 €

# BUSINESS FRANCE, VOTRE PARTENAIRE À L'INTERNATIONAL

Avec son réseau d'experts sectoriels au plus près des décideurs locaux et des opportunités, Business France accompagne votre projet de développement export et vous ouvre son carnet d'adresses.

Les entreprises qui ont fait appel à nos prestations témoignent :

- 8 sur 10 ont pu identifier de nouveaux contacts à potentiel.
- 1 sur 2 développe au moins un courant d'affaires dans les 2 ans (enquête IPSOS 2014).

## AIDES AU FINANCEMENT

Financez les dépenses liées à votre développement international avec Bpifrance, en partenariat avec Business France ([www.bpifrance.fr](http://www.bpifrance.fr)).

Pensez également à l'assurance prospection COFACE, partenaire de Business France, pour couvrir les frais liés à votre participation à cet événement.

**bpifrance**

**coface**

## VOS PROCHAINS RENDEZ-VOUS

### WEFTEC 2016

ETATS-UNIS- Chicago- 22 au 28 septembre

Rencontres acheteurs

Contact : [elodie.relier@businessfrance.fr](mailto:elodie.relier@businessfrance.fr)

### RENCONTRES D'AFFAIRES DANS LES SECTEURS DE L'EAU ET DE L'ASSAINISSEMENT

ANGOLA – Luanda

Du 27 au 29 septembre

Contact : [xavier.chatte-ruols@businessfrance.fr](mailto:xavier.chatte-ruols@businessfrance.fr)

Retrouvez tous nos événements sur [export.businessfrance.fr](http://export.businessfrance.fr) et créez votre alerte e-mail afin d'être informé régulièrement et automatiquement des dernières actualités.

### COLLOQUE VILLE DURABLE VIVAPOLIS

INDONESIE – Jakarta/Semarang

PHILIPPINES – Manille/Clark Green City

Du 19 au 23 septembre 2016

Contact : [caroline.olivier@businessfrance.fr](mailto:caroline.olivier@businessfrance.fr)

### VIETWATER 2016

VIETNAM- Ho Chi Minh/Hanoi

28 au 30 novembre

Rencontres acheteurs

Contact : [vincent.huynh@businessfrance.fr](mailto:vincent.huynh@businessfrance.fr)

Pour toute information complémentaire, contactez :

#### Caroline OLIVIER

Chef de projet Environnement

Tel : +33(0)1 40 73 34 90

[caroline.olivier@businessfrance.fr](mailto:caroline.olivier@businessfrance.fr)

#### Valérie DOGHMANE-LEDOUX

Chargée d'opérations

Tel : +33(0)1 40 73 31 92

[valerie.doghmane@businessfrance.fr](mailto:valerie.doghmane@businessfrance.fr)

#### CFCIM

Khadija EL IDRISSE

Responsable des missions de

prospection B to B au Maroc

Tél. : (+212) (0) 522 43 96 06

[kelidrissi@cfcm.org](mailto:kelidrissi@cfcm.org)

Date limite d'inscription : **22 juillet 2016** - Dans la limite des places disponibles.

[www.pollutec-maroc.com](http://www.pollutec-maroc.com)