

## Graines de patrons

Ils sont dans l'éducation, dans les nouvelles technologies ou autres domaines ; ils sont jeunes et partagent la même passion, celle de l'entrepreneuriat et de l'innovation. En collaboration avec Kluster, l'incubateur de la Chambre française de commerce et d'industrie du Maroc, nous vous faisons découvrir chaque mois des innovations de jeunes managers.

### Marentree.ma

«Une plateforme qui facilite la rentrée scolaire à tous les parents»



**Fondateur**  
**NABIL SLAOU**

#### Votre projet en quelques mots ? A quel bespin répond-il ?

www.marentree.ma est une plateforme qui facilite la rentrée scolaire à tous les parents avec des enfants scolarisés. Il suffit de voir la cohue en librairie durant cette période pour se rendre compte que cela peut s'avérer être un véritable parcours du combattant pour les parents. Nous avons donc créé une plateforme spécialisée dans la préparation des listes scolaires. Rien de plus simple avec www.marentree.ma, vous déposez votre liste en ligne ou vous mentionnez l'école et la classe de votre enfant et nous nous chargeons du reste. Vous suivez l'évolution de votre commande en ligne de la préparation à la livraison. Et, cerise sur le gâteau, vous recevez les manuels plastifiés.

#### Quel est votre parcours ? Et votre équipe ?

Mon histoire est celle d'une famille de libraires au service d'autres familles. Nous sommes maris et femmes, parents et enfants, frères et sœurs qui avons tous une expérience dans le monde du livre et qui avons aussi chacun sa propre expérience qui le rend un véritable atout dans le succès de cette entreprise.

#### Votre dernier coup de gueule (au niveau entrepreneurial) ?

Mon dernier coup de gueule concernait la livraison d'un de nos clients. La société de messagerie n'a pas trouvé le client à domicile et a conservé le colis dans une de ses agences. Je suis allé le récupérer pour le livrer moi-même mais on a refusé de me le remettre même si j'étais l'expéditeur ! Gros coup de gueule... puis j'ai finalement récupéré le panier.

#### Quelle a été la rencontre qui a donné un coup de pouce à votre carrière ?

Ma rencontre avec Jérôme Mouthon, président du Kluster CFCIM qui a cru en notre projet et qui nous a insufflé de la confiance et de la motivation pour travailler encore plus dur afin de faire de notre start-up un acteur majeur dans son secteur.

### Kitimimi

## «Toutes les pages sont élaborées avec des orthophonistes et des psychomotriciens»



**Fondateur**  
**SAÂD LEBBAR**

#### Votre projet en quelques mots ?

Des livres au service de l'éveil intelligent des tout-petits

#### En quoi votre produit est innovant ?

Entre les tablettes, les smartphones et les ordinateurs auxquels ils ont souvent facilement accès, les plus jeunes ne savent plus où donner de la tête. Leurs petits doigts savent manipuler les écrans tactiles avant même d'apprendre à dire «maman !». Or, les ravages du numérique sur ces cerveaux en construction menacent notre jeune génération. Kitimimi est une start-up qui propose des Kitibooks, des livres en tissu qui permettent la stimulation et l'éveil des enfants en bas âge, ils acquièrent ainsi des notions de base, développent leur motricité fine et leurs sensibilités sensorielles. Toutes les pages sont élaborées avec des orthophonistes et des psychomotriciens.

#### Comment votre aventure a-t-elle commencé ?

Après des études à l'École Centrale Paris et une expérience

en tant que conseil en stratégie à Paris, j'ai démarré cette aventure entrepreneuriale pleine de challenges en octobre 2017. Je suis associé à Meryem Laraqui, jeune pharmacienne qui a choisi de rejoindre Kitimimi après un passage en officine en France.

#### Votre dernier coup de gueule ?

Un responsable d'atelier de confection et de broderie qui n'a pas honoré un partenariat que l'on avait convenu ensemble... Mais ce sont les aléas de l'entrepreneuriat, il faut savoir s'adapter à chaque situation !

#### Votre dernier coup de cœur ?

Une connaissance qui, intéressée par mon produit, m'aide actuellement dans sa production. C'est motivant de voir que l'on croit en notre projet !

### Bassite

## «Notre application facilite la communication avec les clients»



**Fondateurs**

**PALU LENE, GAEL  
EGBIDI, BACARY  
BRUNO BODIAN**

#### Votre projet en quelques mots ?

Des chatbots personnalisés pour une relation client optimisée

#### En quoi votre produit est-il innovant ?

Alliant la puissance de l'intelligence artificielle et notre expertise métier, Bassite améliore l'interaction avec les acheteurs de toute entreprise disposant d'un centre de relation client en y introduisant du conversationnel à travers des chatbots ou assistants vocaux. Nos solutions sont destinées aux banques, aux e-commerces et plus généralement à toute entreprise possédant / utilisant un centre de relation clientèle.

#### Comment votre aventure a-t-elle commencé ?

Nous sommes une équipe complémentaire avec l'objectif commun de toujours repousser nos limites en matière d'innovation pour des chatbots de plus en plus intelligents. Nous avons gagné plusieurs hackathons au niveau national et international au cours desquels nous avons eu l'opportunité de mettre en avant la faisabilité et la pertinence pour les entreprises de bénéficier de nos technologies.

#### Votre dernier coup de gueule ?

C'est le manque d'ouverture à l'innovation, alors qu'il y a beaucoup de communication autour de l'intelligence artificielle et du big data, mais peu d'entreprises osent franchir le pas et mettre en place des solutions concrètes. Ce sont pourtant des technologies dont il ne faut pas avoir peur car elles sont rapidement synonymes d'économies d'argent et d'une meilleure qualité de travail.

#### Votre dernier coup de cœur ?

Fort heureusement, certains événements nous aident à garder la tête haute, comme notre incubation au Kluster CFCIM ou encore la rencontre avec Oussama Ammar de The Family.

Le Kluster de la Chambre française de commerce et d'industrie du Maroc (CFCIM) est un programme d'accompagnement dédié aux jeunes entreprises innovantes. Accélérateur ayant pour ambition de répondre à la problématique de croissance et de financement des start-up, cette structure soutient l'écosystème entrepreneurial en le rapprochant du réseau de la CFCIM composé d'experts, mentors, business angels et potentiels clients (<http://www.cfcim.org/kluster>).

