

Graines de patrons

Ils sont jeunes et proposent des solutions innovantes en matière de développement durable et de préservation de l'environnement ! En collaboration avec le Kluster CFCIM, programme d'accompagnement des start-up, nous vous faisons découvrir chaque mois l'actualité de ces entrepreneurs.

Stepmobile

Notre but : aider les industriels à mieux gérer leurs déchets liquides

Votre projet en quelques mots...

Stepmobile propose un système de délégation de traitement des rejets liquides industriels à travers des unités mobiles d'épuration des eaux usées industrielles.

En quoi votre produit est-il innovant ?

Le système proposé offre des innovations majeures aussi bien au niveau des technologies utilisées que dans la conception de sa mise en marche.

Comment votre aventure a-t-elle commencé ?

Tout au long de notre parcours académique, nous avons mené des recherches sur les différentes techniques de traitement des rejets industriels et avons pu ainsi développer des connaissances à travers nos projets de fin d'études. D'autant plus que notre expérience professionnelle nous a permis d'effectuer des enquêtes de terrain auprès des industriels du Grand Casablanca. Ces derniers sont confrontés

à de grandes difficultés pour réaliser des stations d'épuration, du fait des frais d'investissement, du manque d'espace, mais aussi des limites sur le plan des ressources humaines pour assurer la mise en marche de la station. À travers tous ces éléments, nous avons détecté un besoin énorme en matière de traitement des rejets industriels. Nous avons donc décidé de mener des réflexions poussées pour développer des solutions innovantes et adaptées pour ces industriels. Partant de là, la start-up est née.

Racontez-nous votre dernier coup de gueule. Quelle galère vous est récemment arrivée et quels seraient vos actions pour y remédier ?

Nous continuons à ressentir un manque de confiance de la part des clients. En tant que jeune entreprise avec peu de références et de contacts sur le marché, nous rencontrons des difficultés à franchir les portes des industriels et à tester nos solutions. Malgré toutes ces difficultés, nous nous efforçons

Fondateur ZOUHAIR CHAKIR



de toujours laisser une impression positive auprès des partenaires.

Quel a été votre dernier coup de cœur ? Quelle rencontre a été décisive pour vous ? Qu'est-ce qui vous motive ?

Stepmobile a réussi à bénéficier du fonds Innov Idea octroyé par la CCG à travers notre incubateur Cluster Solaire, ce qui va nous permettre de structurer davantage notre travail par le développement de nos activités et construire notre première unité pilote mobile Stepmobile MOC.

Atticool

Nos réfrigérateurs en céramique aident à mieux conserver les aliments



Fondateur MOHAMED ATTI

Votre projet en quelques mots...

Atticool est une start-up qui fabrique et commercialise des réfrigérateurs en céramique industrialisée, qui permettent la conservation des aliments et des médicaments dans de meilleures conditions sans avoir besoin d'électricité. Nos réfrigérateurs sont produits par Super Cerame, le leader de la céramique au Maroc.

En quoi votre produit est innovant ?

Le concept de faire baisser la température grâce à la céramique était déjà utilisé par nos ancêtres. Il ne permettait

cependant pas de conserver les aliments correctement.

Notre valeur ajoutée a consisté à améliorer la performance du produit en développant la matière première (l'argile), en industrialisant le processus de fabrication pour la maîtriser et réduire ses coûts et pouvoir au final élaborer un système permettant d'assurer une aération au sein du réfrigérateur et maintenir ainsi une température stable.

Comment votre aventure a-t-elle commencé ?

L'aventure a commencé durant mon cursus académique à l'Académie des Arts Traditionnels de Casablanca. Pendant les cours théoriques sur le métier de la céramique, nous étions amenés à étudier la matière première qui est la céramique, mais d'une manière plus approfondie. Au bout de quelques cours et recherches réalisées, j'ai appris que la céramique pouvait faire baisser la température, et à partir de cela j'ai décidé de développer un prototype semi industriel, que j'ai validé lors de mon stage à l'entreprise Super Cerame où j'ai découvert que je pouvais fabriquer le réfrigérateur d'une manière industrielle.

Racontez-nous votre dernier coup de gueule...

Mon dernier coup de gueule était lié à l'incompréhension de ma famille qui ne saisis pas bien la réalité de l'entrepreneuriat et qui tente de me mettre la pression pour me pousser à renoncer à mon projet. Je pense que la solution qui me permettra de les convaincre définitivement sera de réussir à lever des fonds et de réaliser du chiffre d'affaires.

Quel a été votre dernier coup de cœur ? Quelle rencontre a été décisive pour vous ? Qu'est-ce qui vous motive ?

Mon coup de cœur actuel concerne le partenariat avec l'entreprise Super Cerame, qui m'a beaucoup aidé à développer rapidement le projet. Ce partenariat s'agrandit et l'entreprise Super Cerame apporte de plus en plus de soutien à Atticool. Aujourd'hui, nous sommes en cours de discussion avec des investisseurs chinois avec lesquels nous comptons nouer de nouvelles pistes de collaboration, une perspective qui nous motive pour faire évoluer notre start-up et développer notre offre de produit.

Le Kluster de la Chambre française de commerce et d'industrie du Maroc (CFCIM) est un programme d'accompagnement dédié aux jeunes entreprises innovantes. Accélérateur ayant pour ambition de répondre à la problématique de croissance et de financement des start-up, cette structure soutient l'écosystème entrepreneurial en rapprochant du réseau de la CFCIM composé d'experts, mentors, business angels et potentiels clients.

