

# Création d'un écosystème de fournisseurs aéronautiques

## Boeing dresse le bilan de deux ans de partenariat avec le Maroc

Deux ans après la signature d'un protocole d'accord avec le gouvernement marocain pour la création d'un écosystème de fournisseurs aéronautiques au Maroc, Boeing dresse l'état d'avancement de cet accord. Une mission attribuée à Doug Kellu, responsable senior du Supplier Management de Boeing commercial Airplanes, qui a rencontré la presse marocaine lundi 18 février, la veille de son intervention à la Conférence Euromoney à Rabat. En avant-goût de ce bilan on peut relever que 250 fournisseurs ont été contactés par le constructeur qui s'est également engagé dans d'autres activités pour partager des informations concernant l'indus-

trie aéronautique marocaine et sa talentueuse main-d'œuvre, ainsi que les investissements gouvernementaux et les mesures adoptées pour inciter les fournisseurs de Boeing à s'implanter au Maroc. Il ressort également que neuf fournisseurs, à la fois directs et indirects, bénéficient déjà de ce protocole d'accord et disposent à présent de solides atouts pour être compétitifs sur le marché aéronautique aux côtés de Boeing et d'autres fournisseurs officiels. De même, deux fournisseurs, Hutchinson et TDM Aerospace, ont obtenu récemment des contrats pour devenir fournisseurs directs Boeing. Au total, ce programme lancé en faveur des fournisseurs

a progressé très rapidement pour atteindre l'objectif commun du Royaume du Maroc et de Boeing de créer 8.700 emplois et un milliard d'euros d'impact économique d'ici 2028. A noter que ce protocole d'accord a été signé le 27 septembre 2017. La création de cet écosystème a pour objectif de générer de nouvelles sources de recettes annuelles à l'exportation à travers l'accueil de fournisseurs de Boeing et la création de nouveaux emplois qualifiés. Les deux parties ont dans ce sens élaboré un programme incitatif en vue d'attirer au Maroc davantage d'entreprises industrielles spécialisées dans les technologies aéronautiques. Boeing s'est engagé, dans ce



sens, à encourager les membres de sa chaîne de fournisseurs internationale à envisager de s'implanter au Royaume en vue de répondre à leurs futurs besoins commerciaux, ainsi qu'aux exigences commerciales de Boeing en matière de capacités, de qualité, de compétitivité et de respect des délais de livraison.