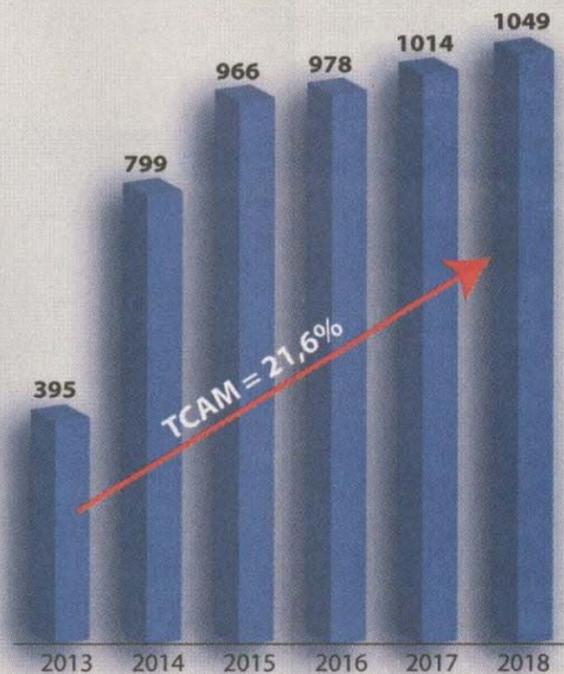


Taqa Morocco toujours aussi profitable

Évolution du RNPG (en millions de DH)



44% de la production électrique du Maroc pour 18% de capacité installée



Source : Taqa Morocco

Taqa Morocco a réalisé en 2018 un Résultat net part du groupe en hausse de 3,4%, s'établissant à 1,04 milliard de DH. Le producteur d'électricité privé a également enregistré un chiffre d'affaires consolidé en accroissement de 5,3% à 8,51 milliards de DH. Ces performances reposent, selon les responsables de la société, sur de bonnes performances opérationnelles.

Taqa Morocco, premier producteur d'électricité privé au Maroc, maintient le cap, avec une stabilité des performances techniques et une progression constante des agrégats financiers. Ainsi, en 2018, la filiale d'Abu Dhabi National Energy Company «Taqa» a réalisé une «bonne performance opérationnelle» de l'ensemble des unités de production, avec un taux de disponibilité global de 91,2% et a affiché des indicateurs financiers en croissance, selon le top management de la société.

Ces résultats financiers ont été soutenus par des «efforts continus d'optimisation des charges d'exploitation et de maintenance qui ont atténué l'effet de la dépréciation du dollar par rapport au dirham en 2018 comparativement à 2017», a expliqué Abdelmajid Iraqui Houssaini, président du directoire de la société, lors de la présentation de ses résultats annuels hier à Casablanca.

Ce qui s'est traduit par un taux de marge opéra-

tionnelle consolidée qui atteint 31% contre 31,8% en 2017.

Ainsi, indique Omar Alaoui M'hamdi, directeur général adjoint en charge du Pôle Finance et du Développement, le Résultat net part du groupe (RNPG) s'est amélioré de 3,4% par rapport à 2017, s'établissant à 1,04 milliard de DH à fin 2018. Une performance attribuée au résultat d'exploitation qui a progressé de 2,6% à 2,64 milliards, avec la poursuite de l'optimisation des charges d'exploitation et de maintenance. Le producteur d'électricité a réalisé un chiffre d'affaires consolidé de 8,51 milliards, en accroissement de 5,3%. L'exercice 2018 a été également marqué, selon les responsables de la société, par la poursuite de l'amélioration de la capacité de remboursement des emprunts se traduisant par l'évolution positive du ratio de levier de financement, qui passe d'un multiple de 2,9x en 2017 à 2,2x en 2018. Sur un plan pluriannuel, Taqa Morocco maintient la cadence, avec notamment une profitabilité en amélioration continue. Le RNPG présente, en effet, une croissance annuelle moyenne de 21,6% entre 2013 et 2018.

Ce qui s'est répercuté sur la distribution de dividende, dont la croissance moyenne est de 32,5% sur la même période, avec 944 millions de DH en 2018. À noter que Taqa Morocco représente 44% de la production électrique du Maroc pour 18% de capacité installée. ■

Lahcen Oudoud

L'établissement concentrera le travail de mise à niveau sur les UONC qui produisent déjà l'olive noire confite, mais exportée vers des marchés autres que les États-Unis.