

Sécurité. Sphinx Electric entre dans la cour des grands

Cette entreprise qui compte aujourd'hui plus de 300 collaborateurs, dont une cinquantaine d'ingénieurs et techniciens qualifiés, a su s'exporter dans de nombreux pays sur les cinq continents.

Mehdi Idrissi

Digitalisation des Process industriels, SmartCity et sécurité urbaine, sont les nouveaux axes de développement de la PME marocaine Sphinx Electric spécialisée dans la conception et la maintenance des solutions dans l'industrie et les infrastructures (mines, ciments, chimie et pétrochimie, eau, énergie). «Après 15 ans de forte croissance sur le marché local et à l'international dans les métiers de l'électricité industrielle, l'automatisme et

l'instrumentation, Sphinx Electric a réussi de se positionner en tant précurseur sur les métiers du numérique au service des industries lourdes, collectivités locales et sécurité publique sur le marché marocain», souligne Abdelali Hachim , directeur associé de Sphinx Electric. Cette entreprise qui compte aujourd'hui plus de 300 collaborateurs, dont une cinquantaine d'ingénieurs et techniciens qualifiés a su s'exporter vers les cinq continents, dans différents pays : Honduras, Qatar, Turquie, Syrie, Algérie, Mauritanie et Niger. La jeune

entreprise marocaine a pu déployer ses compétences et son savoir-faire dans différents secteurs d'activité (Chimie, parachimie, ciments, mines, infrastructure et eau) en captant les meilleures pratiques mondiales et en côtoyant les plus grands donneurs d'ordre dans le domaine de la construction des lignes de process. «On peut citer à titre d'exemple le programme de développement industriel mis en place par le groupe OCP en 2009 pour faire immerger des PME marocaines. Ce programme a permis à Sphinx Electric de développer une

notoriété et se positionner en tant qu'interlocuteur de premier choix pour ses derniers au Maroc et à l'international», note Abdelali Hachim. Le choix du positionnement sur les métiers des nouvelles technologies émane de l'observation de l'évolution du marché des industries lourdes au Maroc et principalement le secteur des phosphates et engrais. En effet, la transformation numérique est en cours de déploiement offrant ainsi une belle opportunité de développement sur ce segment de marché. «La stratégie de l'entreprise est déployée par la mise en place de partenariats gagnant/gagnant avec les plus grands constructeurs du domaine, l'ensemble des partenariats noués seront accompagnés d'un transfert de savoir au profit de la PME marocaine afin de capitaliser sur les expériences du marché local et se positionner par la suite sur les projets à l'international », précise Hachim. ●