

Financement TPME La filiale de la CDG entend accroître ses capacités en matière de financement de la TPME. Finéa compte ainsi porter sa contribution à 20 milliards de DH sur les cinq prochaines années. PAR **ROLAND AMOUSSOU**

Finéa compte apporter 20 milliards de DH d'ici 2022

Finéa opère une montée en régime. La filiale de la CDG (Caisse de dépôt et de gestion), spécialisée dans le financement et le refinancement des entreprises, entend en effet augmenter sa capacité de financement sur les cinq prochaines années. L'objectif est de réussir à doubler les 10,2 milliards de financement accordés (toutes catégories d'entreprises confondues) dans le cadre de sa stratégie 2013-2018, pour atteindre les 20 milliards de DH d'ici 2022. Soulignons que cette ambition est portée par la nouvelle feuille de route pour les cinq prochaines années de Finéa, baptisée « Cap 22 ». « Nous souhaitons renforcer notre rôle de co-financeur de la TPME, à travers une augmentation de notre capacité d'intervention, en complémentarité avec le secteur bancaire. Il s'agit de renforcer nos capacités d'accompagnement de l'entreprise, sur le plan du financement, mais aussi via la mise en place de services dédiés à la TPME marocaine », soutient Ali Bensouda, Administrateur-Directeur général de Finéa. Dans les détails, cette montée en puissance se fera à travers quatre activités. « Le premier levier touche notre activité de financement par signature. Le deuxième point concerne le développement, dès cette année, de nouveaux produits sur le marché visant à renforcer la capacité opérationnelle, les capacités d'investissement de l'entreprise. Ces produits visent aussi à soutenir l'entreprise à accéder à de nouveaux marchés, etc. En troisième lieu, l'activité de refinancement sera aussi renforcée conformément à la vocation historique de la CDG. Et le dernier point concerne l'activité de co-financement. Le fait d'être complémentaire avec le secteur bancaire nous permet d'offrir des solutions d'accompagnement à la TPME marocaine sur plusieurs plans. Nous agissons en tant que premier financeur lorsque le secteur bancaire n'apporte pas de financement », explique Ali Bensouda.



Ali Bensouda,
Administrateur-
Directeur général
de Finéa

« Finéa apporte aux entreprises à la conquête de marchés publics ou privés, une large gamme de produits souples et adaptés aux différentes phases de réalisation d'un marché. Et cela à travers la mise à disposition de solutions de financement portant, notamment, sur la couverture des besoins en trésorerie (avances sur marchés nantis et cautionnement administratif) », ajoute le top management. Dans son nouvel élan, la filiale de la CDG a d'ores et

déjà développé les nouveaux produits qui vont lui permettre de booster l'activité des entreprises qu'elle accompagne. Il s'agit de Finéa Essor qui offre aux entreprises un crédit d'investissement destiné à renforcer leurs capacités opérationnelles, entre autres, dans le cadre de la réalisation des marchés publics ou privés. Et de Finéa Export pour accompagner et soutenir les entreprises participant à des appels d'offres publics à l'étranger. Notons que dans le cadre de la stratégie 2013-2018, Finéa a réussi à apporter 10,2 milliards de DH à 4850 TPME, soit 7,2 milliards de DH sur l'activité de financement et 3 milliards de DH sur le volet Refinancement. Sur les 4850 entreprises, 1000 ont été financées via l'activité Financement, et 3850 via le refinancement. ■

LE CHIFFRE

10,2 MRDS DH

C'est le montant global des financements apportés par Finéa aux TPME sur la période 2013-2018.

4850 TPME financées

Rappelons que grâce à l'intervention de Finéa, l'accès au financement des TPME, surtout celles qui n'ont pas souvent accès au circuit bancaire parce que ne répondant pas à certains critères, a été largement facilité ces dernières années.

Un nouveau roadshow à travers tout le Royaume

Finéa part à la rencontre des TPME. La filiale de la CDG lance une tournée nationale qui démarrera lundi prochain à Tanger. Ce roadshow va durer deux mois et permettra à Finéa d'aller à la rencontre de 2200 chefs d'entreprises en vue de présenter ses solutions et alternatives de financement. Outre Tanger, cette tournée sillonnera également les villes telles que Fès, Agadir, Marrakech, Meknès, Laâyoune, Rabat, Casablanca, Oujda. « Nos équipes iront sur le terrain pour rencontrer les opérateurs. Il s'agit de rencontres B2B personnalisées pour les écouter, offrir des conseils et offrir les solutions les plus adéquates possibles à leurs besoins. Et, nous ferons par la suite tout le suivi nécessaire de manière à les accompagner dans le temps », assure le top management de Finéa.