

Taqa Morocco. Plus de 20 ans de contribution à l'économie nationale

+3

Plus de 3 milliards de dollars d'investissement

+600 MDH

d'achat de prestations locales sur les 5 dernières années

+500 MDH

En moyenne annuelle de paiement d'IS

+1 MMDH

De DH de TVA en moyenne

500

Emplois directs

2000

Emplois indirects

Taqa Morocco. Une nouvelle ère commence

Le premier producteur privé d'électricité au Maroc vient d'annoncer la prorogation du contrat de fourniture d'énergie électrique (PPA) des unités 1 à 4 jusqu'en 2044 pour l'aligner sur la durée de celui des unités 5&6 du Complexe thermique de Jorf Lasfar. Le contrat signé avec l'Office national de l'électricité et de l'eau potable (ONEE) laisse présager de nouvelles perspectives de croissance pour le groupe encourageant les investisseurs à se positionner sur la valeur.

Aida Lo

a.lo@leseco.ma

Taqa Morocco entame une nouvelle phase de son développement grâce à l'extension du contrat de fourniture d'énergie électrique (PPA) signé ce vendredi 24 janvier avec l'Office national de l'électricité et de l'eau potable (ONEE) et ceci en présence du ministre de l'Économie et des finances, Mohamed Benchaâboun et du ministre de l'Énergie et des mines, Aziz Rabbah. Une opération qui permettra de contribuer à la consolidation des capacités de production mobilisées par l'ONEE, à la sécurisation de la fourniture de l'énergie électrique et à l'optimisation de la situation de trésorerie de l'office. Cela passe par la rénovation du Complexe thermique de Jorf Lasfar via un investissement global dépassant 500 millions de dollars dont un ticket d'entrée de 1,5 MMDH à verser dans l'immédiat et de valoriser l'infrastructure de base de la centrale. Cette prorogation servira également à faire coïncider le terme du contrat de fourniture des unités 1 à 4 avec celui des unités 5-6, soit jusqu'en 2044. Le partenariat a pour objectif également de promouvoir le renforcement du recours aux partenariats public-privé notamment dans le secteur de l'énergie permettant ainsi aux investisseurs d'avoir une meilleure visi-

bilité à moyen et à long termes en matière d'investissement dans ce secteur. *«L'alignement des deux contrats de fourniture d'énergie électrique consolide la robustesse du business model de Taqa Morocco. Il conforte une visibilité à long terme du business plan pour démarrer une nouvelle étape de développement de Taqa Morocco en matière de diversification sur le mix énergétique et sur le continent»*, souligne Abdelmajid Iraqui Houssaini, président du directoire de Taqa Morocco. L'alignement de ces deux contrats consolidera ainsi les capacités d'investissement de Taqa Morocco dans les énergies renouvelables notamment pour accompagner la transition énergétique du Maroc et le développement en Afrique. En effet, le groupe a, à de nombreuses occasions, émis son souhait de se positionner sur l'éolien ou le gaz. *«Nous sommes confiants en l'espoir que cette opération permettra de consolider et de renforcer les performances actuelles de Taqa Morocco en y apportant les investissements nécessaires et surtout conduira l'entreprise vers un nouveau palier de développement. Diversifier notre portefeuille d'actifs vers les énergies renouvelables est une priorité stratégique du Groupe Taqa PJS»*, précise S.E. Khaleefa Ali Mohammad Al-Qamzi, président du Conseil de surveillance de Taqa Morocco. Ce qui devrait confronter les investisseurs na-

tionaux ou étrangers dans leur choix de placement. D'ailleurs, le titre obtient souvent les faveurs des professionnels de la place, le considérant comme une valeur de rendement et ceci malgré sa cherté (PER estimé en 2019 à 21,7x). *«Dans un contexte durable de taux bas, le titre offre une alternative de placement incontournable pour les investisseurs du long terme désireux d'améliorer leur niveau de rendement global»*, affirment les analystes d'Attijari Global Research (AGR). Ils soulignent que les réalisations semestrielles de l'opérateur ne remettent pas en question sa capacité future de distribution. Pour les analystes d'Alpha Mena, Taqa Morocco recèle d'un potentiel qui reflète la solidité de sa capacité de génération de cash et la forte récurrence de ses revenus. Ce qui se traduit par un rendement en dividendes élevé et surtout soutenable. Le yield se maintient autour de 4,5%. Pour rappel, Taqa Morocco évolue dans un contexte de hausse des frais d'énergie consécutive à l'évolution du prix d'achat du charbon sur le marché international, impactant au passage certains résultats du groupe mais sans altérer la hausse de ses revenus. Une performance qui témoigne d'une maîtrise des coûts de production, ce qui a valu au premier producteur privé d'électricité au Maroc de se placer parmi les 25 meilleures centrales thermiques dans le monde. ●