

Les Aspects Juridiques des Achats Internationaux

OBJECTIFS	<ul style="list-style-type: none"> • Maîtriser les points clés de l'élaboration des commandes et contrats d'achats à l'international. • Couvrir les principaux risques financiers et maîtriser les moyens de paiement.
PROGRAMME	<p>MODULE 1 :</p> <ul style="list-style-type: none"> • Les sources et fondements comparés des contrats d'achats • Les principales évolutions actuelles dans les rapports contractuels selon les pays. • La prééminence du droit anglo-saxon, ses spécificités par rapport au droit français, les points de vigilance pour l'acheteur. <p>MODULE 2 :</p> <ul style="list-style-type: none"> • Les différentes formes contractuelles • Memorandum of understanding, Heads of agreement... • Cooperation agreement, sale contract... • License agreement, know-how transfer contract, technical assistance... • Consortium agreement, joint-venture agreement. <p>MODULE 3 :</p> <ul style="list-style-type: none"> • Les clauses essentielles à bien négocier • Les incoterms, le transfert de propriétés et de risques. • Maîtriser et utiliser les éléments financiers. • Milestones. • Le contrôle qualité en LCC et voies de recours. • La propriété intellectuelle. • Les achats et Internet. • Les clauses suspensives. • La loi applicable et le lieu de règlement des conflits. <p>MODULE 4 :</p> <ul style="list-style-type: none"> • Maîtriser les risques et leurs conséquences • La notion de responsabilité dans le droit anglo-saxon. • Maîtriser le risque financier : les garanties bancaires. • Analyser le risque fiscal étranger. • Gérer et sortir d'un litige avec un fournisseur. L'amiable, l'arbitrage.
DURÉE	4 X 3 heures
POPULATION CONCERNÉE	Acheteur, Responsable des achats et collaborateur impliqués dans l'élaboration de contrats d'achats à l'international.