

BUSINESS TOUR MAROC 2023



DYNAMISEZ VOS ACTIVITÉS AU MAROC

risingSUD

Attractivité et développement économique de la région Sud

Avec le soutien de



DÉPLACEMENT PRÉVU DU 13 AU 17 MARS 2023

◆ 10 ENTREPRISES SÉLECTIONNÉES

◆ SECTEURS PRIORITAIRES :

- **Industrie** (dont aéronautique, portuaire etc.)
- **Energies**
- **Tech**
- **Naturalité** (agro-agri, cosmétique)

📍 Villes ciblées : **Casablanca | Rabat | Tanger**

Tanger
Rabat
Casablanca



Un workshop digital collectif avant la mission



Des rendez-vous B2B qualifiés sur la destination

Accompagnement dédié aux entreprises de la région Provence-Alpes-Côte d'Azur

CANDIDATEZ ICI AVANT LE 25 JANVIER 2023

En partenariat avec



CHAMBRE FRANÇAISE DE COMMERCE ET D'INDUSTRIE DU MAROC

LE PROGRAMME

UN ACCOMPAGNEMENT PERSONNALISÉ SUR 2 MOIS & UN SUIVI INDIVIDUALISÉ

FÉVRIER 2023

1

DÉMARRAGE

13 au 17 MARS 2023

2

MISSION PHYSIQUE

- **Événement de lancement** permettant de rencontrer les participants à la mission
- +
- Workshop collectif** vous permettant de faire le point sur l'environnement des affaires au Maroc et d'appréhender au mieux votre déplacement
- Des **entretiens individuels** pour identifier vos besoins en accompagnement et futurs rendez-vous

- **3 jours de rendez-vous B2B ciblés** en fonction de votre activité
- **Des moments collectifs avec la délégation d'entreprises** participantes
- **Mise en contact avec les acteurs clés** de l'écosystème
- **Debriefing** de mission & **étude** de satisfaction

POURQUOI LE MAROC ?

- Accès à un **marché de libre-échange d'un milliard de consommateurs** (liens commerciaux avec plus de 55 pays dont le reste de l'Afrique, les États-Unis, l'Europe et la Turquie)
- **Infrastructures de renommées mondiales** (port de Tanger Med, 19 aéroports internationaux, 1800 km d'autoroutes et Ligne Grande Vitesse)
- Economie forte et stable - **croissance réelle de 7,2% en 2021**
- **Secteur industriel de pointe** (> mis en avant pas le Plan d'accélération industriel depuis 2014)
- Secteur des EnR modèle (**42% d'énergies propres** dans son mix électrique)
- **Main d'œuvre qualifiée**

CASABLANCA

- **Capital économique du pays, 1^{ère} place financière d'Afrique**
- Porte d'entrée vers le reste de l'Afrique
- Zone Midparc (aéronautique), Technopark (Tech) etc.
- **Secteurs ciblés** : industrie, aéronautique, santé, technologie

TANGER

- **Tissu industriel multisectoriel**
- **Port N°1 d'Afrique** comprenant de nombreuses zones franches
- **Lien historique avec la Région Sud** & projets de collaboration en cours
- **Secteurs ciblés** : industrie, maritime, sécurité, aéronautique

COMMENT PARTICIPER ?

1 Les critères à respecter pour candidater :

- Avoir son siège social ou une filiale en région Sud
- Avoir plus d'un an d'existence et générer du chiffre d'affaires
- Être à jour des obligations fiscales et sociales
- Avoir une stratégie de développement identifiée au Maroc
- Prendre en charge les frais de déplacement (avion, hôtel....)

2 L'AMI à remplir au lien suivant avant le 25 janvier 2023 :

<https://sphinxdeclic.com/d/s/t6zyae>

3 Renvoyer par mail votre attestation de minimis*

Modèle générique à télécharger ici : [Attestation de minimis](#) .

**Afin de s'assurer du non-dépassement du seuil de 200 000 euros d'aides publiques notifiées au titre de ce régime d'aide sur les trois dernières années.*

4 La décision du comité de sélection : fin janvier 2023

Grâce au **soutien financier de la Région Sud**, le programme vous est proposé au tarif suivant, net de taxe :

TPE/PME :
1000€

ETI :
1600€

au lieu de
2200€

*Les frais logistiques sont à la charge de l'entreprise
Coût estimatif pour 4 jours [hôtel & avion] : 1000€*

Votre contact risingSUD :
François FARNE, International Project Manager
ffarne@risingsud.fr – +33 6 95 45 47 37



LES ÉQUIPES OPÉRATIONNELLES

En région Sud

risingSUD

Attractivité et développement
économique de la région Sud



risingSUD est l'agence d'attractivité et de développement économique de la région Sud. Ses missions sont :

- D'accompagner les entreprises dans leur développement : croissance, export, recherche de fonds, foncier...
- De soutenir les territoires régionaux dans leurs projets de développement grâce à une offre d'ingénierie sur mesure
- D'attirer en région Sud des entreprises et des investisseurs étrangers, via des actions d'influence et de prospection

risingSUD compte aujourd'hui 83 membres au sein de sa gouvernance et 50 collaborateurs.

Au Maroc



La **Chambre Française de Commerce et d'Industrie du Maroc (CFCIM)** est une association privée à but non lucratif de droit marocain créé en 1913.

Ses missions sont portées, au quotidien par une équipe de **100 collaborateurs au service de près de 5 000 entreprises adhérentes**. **1^{ère} Chambre à l'international**, la CFCIM dispose de 9 bureaux au Maroc et un à Paris.

NOS PARTENAIRES

AFRICAlink

bpi**france**



LES AIDES DISPONIBLES

PROSPECTEZ DE NOUVEAUX MARCHÉS À L'EXPORT :



ASSURANCE PROSPECTION & PROSPECTION ACCOMPAGNEMENT BPI France

L'Assurance Prospection présente pour votre entreprise un double intérêt :

- Un soutien en trésorerie immédiat
- Une assurance contre le risque d'échec des démarches de prospection

Liens : <http://assurance-export.bpifrance.fr/Assurance-Prospection>
<http://assurance-export.bpifrance.fr/Assurance-Prospection-Accompagnement>

ACCÉLÉREZ VOTRE PROJET À L'EXPORT :



VOLONTARIAT INTERNATIONAL EN ENTREPRISES

La Région Sud, Business France, et l'IMED ont signé une convention pour promouvoir les VIE à temps et coût partagés. Le Volontariat International en Entreprises (V.I.E) permet aux entreprises françaises de confier des missions professionnelles à l'étranger (commerciales, techniques, ingénierie, marketing, finance, etc.) à de jeunes talents durant une période modulable de 6 à 24 mois.

Liens : <https://entreprises.maregionsud.fr/developpement/me-developper-a-linternational-v2>
<https://imedfr.org/entreprises/>