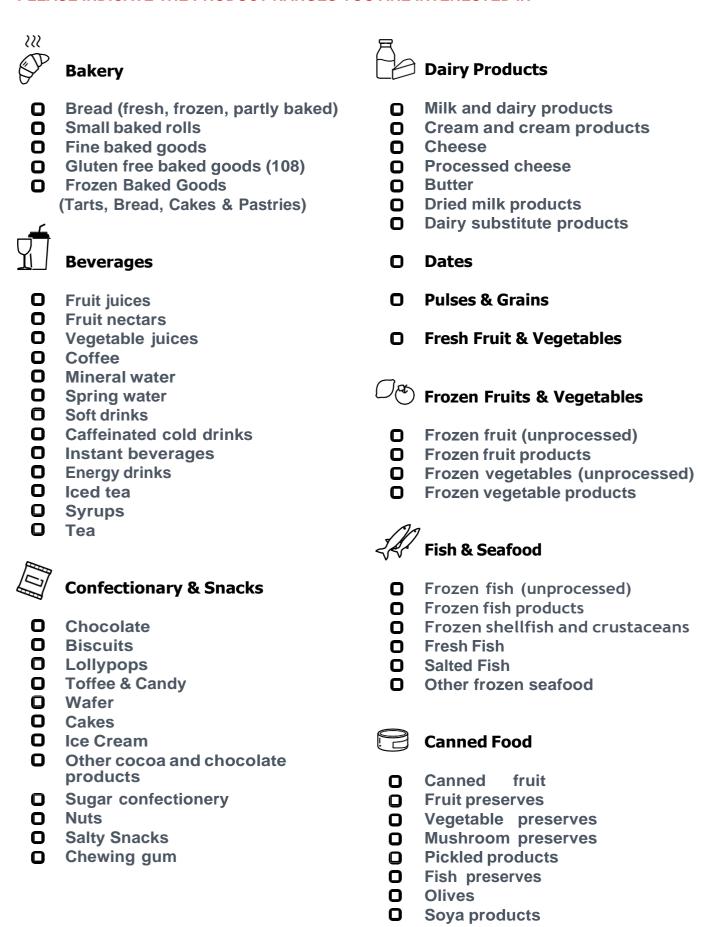


# INTERNATIONAL VISITOR PROFILE

Name:							
Company :							
Position:							
City, Country:							
Phone:		Mobile :	Mobile :				
Emai	l :						
Webs	ite or Company profile :						
Annual Turnover :		Annual Value of Imports :	Annual Value of Imports :				
Facel	book - Website - Official inv	Africa? (Previous visit "mention the year" — Email witation):	,				
	OF ACTIVITY						
00000	Agent Department Store Food Services Hypermarkets Importer	<ul><li>Manufacturer</li><li>Retail Chain</li><li>Wholesaler</li><li>Other</li></ul>					
Curre	ently Buying From (Countries	s) :					
		you active? :					
What	t is the target market segme	nt of your products?					
O O Did y	Low Middle Upper ou work with Egyptian Comp	panies before? If yes, please mention them :					

## PLEASE INDICATE THE PRODUCT RANGES YOU ARE INTERESTED IN



_			
	Oils & Fats  Vegetable oils Olive oil Soya oil Grapeseed oil Sesame oil	0 0 0 0 0	Yeast Breadcrumbs Baking ingredients Baking powder Vanilla/vanillin sugar Sweetening agent
000	Sunflower oil Other Oils Margarine		Meat & Poultry
	Sauces & Seasonings	0 0 0	Frozen meat (unprocessed) Frozen meat products (whole) Frozen poultry (unprocessed) Frozen poultry (whole)
0000	Salad dressings Vinegar Mustard Mayonnaise	000	Meat (unprocessed) Meat Products Fresh meat Other frozen meat
00 0	Ketchup Tomato paste, concentrate and puree Essences and aromas		Grocery
0	Herbs and spices	0	Pasta Rice Potato products
	Ingredients		Honey
0000000	Raw materials and process materials Food additives Concentrates (liquid and powder) Sugar Salt Flour Starches Custard and jelly powder	00000000	Jam Semolina Oat products Cereals Muesli Cornflakes Chocolate spreads Other spreads Other nutrients
RELA O O	TED PRODUCTS  Ethnic Food Food Processing Machinery Printing & Packaging Machinery & Materials	0 0 0	Ready Meals Special diet products Others

## KINDLY FILL THIS FORM AND SEND BACK TO:

Logistics@konzept-egypt.com

Concurrent with:



**Private Label** 



Strategic Partners





Organized by:













## Programme top acheteurs

L'approbation finale de votre demande au titre de Top Acheteur est conditionnée à une évaluation minutieuse du profil de votre entreprise par FoodAfrica.

#### Liste non-exhaustive des avantages accordés aux Tops Acheteurs :

- Accès à une plateforme dédiée permettant d'aller à la rencontre de plus de 500 exposants issus de 63 pays et de bénéficier d'avantages exclusifs durant leur visite.
- Prise en charge du billet d'avion aller-retour pour le Caire en classe économique à hauteur de 8000 dirhams.
- Prise en charge de 3 nuitées petit-déjeuner inclus dans un étoile 5 étoiles situé au Caire.
- Navette aéroport →hôtel →aéroport.
- Remise d'un kit acheteur international comprenant un badge d'accès, un catalogue, le plan du salon et les horaires de navette.
- Navette hôtel → Salon → Hôtel.
- Accès à un espace de travail dédié au sein du Salon.
- Réunions personnalisées avec les exposants de votre choix.
- Sessions de mises en relation sectorielles.
- Accès à des réceptions et à des diners.

### Liste des prestations non-comprises

- La prise en charge des repas.
- La consommation d'extras à l'hôtel. Ceux-ci doivent être réglés directement à l'hôtel au moment de votre checkout.
- Le surclassement des chambres d'hôtel.
- Les transports hors ceux mentionnés dans la liste précédente.
- Les frais de visa.
- L'assurance voyage.
- Le test PCR.

#### CONDITIONS GÉNÉRALES

## Rendez-vous et sessions de mises en relation

La priorité pour les Top Acheteurs présents au salon est de favoriser les opportunités d'affaires avec les exposants. Chaque Top Acheteur s'engage à participer à un minimum de 8 rendez-vous par jour. Cette fréquence a été soigneusement évaluée pour lui permettre de continuer à bénéficier pleinement des autres avantages de l'événement, tels que le réseautage et la découverte des dernières nouveautés en matière de produits exposés.

Suivi et évaluation des sessions de rendez-vous : à la fin de chaque journée, les exposants remettent à l'équipe d'assistance responsable de la mise en relation de Food Africa des formulaires récapitulatifs signés au stand d'aide.

#### Déroulé du reste de la journée

Après la conclusion de vos rendez-vous ou pendant les pauses prévues, et ce, sur une période minimale de 2 jours, nous vous encourageons vivement à explorer les produits exposés et à rencontrer les fournisseurs représentant les entreprises participantes.

## Organisé par :

















#### 3. Transmission de votre feedback

Pour contribuer à l'identification des domaines où des améliorations peuvent être apportées lors de la prochaine édition, veuillez remettre le formulaire de feedback complété à notre équipe présente à la réception de l'hôtel avant votre départ, lequel vous a été remis dès votre arrivée à l'hôtel.

#### 4. Modalités relatives au voyage et à la logistique

Les horaires ont été soigneusement planifiés par l'équipe d'exposition afin d'offrir une expérience optimale aux principaux acheteurs, en maximisant leur temps de visite sur le salon. Il est attendu que les acheteurs observent scrupuleusement ces horaires. Toute modification à ces horaires doit être sollicitée par courrier électronique avant d'être confirmée définitivement.

L'heure de départ de l'hôtel est prévue à 12h00 le jour de votre départ, sauf arrangement préalable avec l'établissement. Tout dépassement de cette heure peut entraîner des frais additionnels qui seront facturés par l'hôtel.

Les annulations ne pourront être prises en compte que si elles sont notifiées par courrier électronique au moins 2 semaines avant l'ouverture de l'exposition.

En cas d'annulation liée à la COVID-19, vous devrez nous fournir un résultat de test PCR positif

#### Dispositions générales :

Les informations fournies par l'acheteur seront traitées de manière confidentielle. Une seule demande par entreprise est autorisée.

L'acheteur invité doit assister à l'exposition et réaliser un minimum de 8 rencontres qualifiées et vérifiées par jour. Les retours d'expérience des acheteurs doivent être remis au bureau d'assistance à l'hôtel avant leur départ. Les acheteurs ne satisfaisant pas aux critères d'éligibilité auront la possibilité de participer en tant que visiteurs internationaux (entrée gratuite et catalogue offert) et de profiter de nos tarifs préférentiels pour l'hébergement à l'hôtel.

\*\*Tout manquement aux conditions précitées pourrait compromettre l'éligibilité de l'acheteur aux avantages du Programme Top Acheteurs.

Par la présente, je confirme avoir pris connaissance des informations susmentionnées, ainsi que des informations et des règlements relatifs à l'encadrement de la participation à l'exposition.

Nom:	Cachet de l'entreprise :
Dénomination de l'entreprise :	
Signature	The state of the s
	A SAME OF THE PARTY OF THE PART
	CONTRACTOR OF CO
	ALCOHOLD SHEET SHEET SHEET SHEET
Veuillez signer ce document et l'envoyer avec le formulaire d'inscription à :	TO A SECRETARIAN SERVICES

## Organisé par :

Logistics@konzept-egypt.com









