

# Mission Collective Automobile

Venez à la rencontre de vos futurs clients  
et partenaires !

---

*Du 28 novembre au 1er décembre 2023  
À Tanger - Maroc*

## Le secteur automobile au Maroc

Portée par l'arrivée du constructeur Renault en 2012 et par l'implantation de PSA dont l'activité a démarré en 2019, l'industrie automobile est l'une des plus dynamiques du Maroc.

Avec un taux de croissance moyen de 5,7 % par an, il s'agit du 1<sup>er</sup> secteur exportateur du Maroc en 2018, devant le secteur minier (exportations de phosphates).

Le Royaume du Maroc est considéré comme une véritable plateforme pour la sous-traitance et la co-traitance industrielle dédiées à l'automobile.



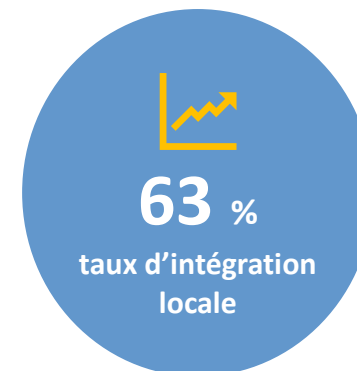
## CHIFFRES CLÉS DU SECTEUR

L'industrie automobile marocaine a enregistré une croissance remarquable au cours des dernières années. Ainsi, le Maroc est devenu le **1<sup>er</sup> producteur de véhicules** en Afrique.

Le secteur s'est en effet distingué par l'implantation de **3 constructeurs automobiles** « Renault », « Stellantis », « NEO MOTORS, *marque 100% marocaine* » et de **260 équipementiers** automobiles répartis sur **3 principales** régions du territoire : Tanger, Casablanca et Kénitra.

Le positionnement du Maroc en tant que plateforme de production et d'exportation d'équipements et de véhicules automobiles est conforté par les implantations de groupes étrangers tels que **GMD, HANDS, DICASTAL, JTEKT, ANTOLIN, VALEO, APTIV, YAZAKI, SEWS, SAINT-GOBAIN...**

Ces équipementiers opèrent autour de **9 écosystèmes**, à savoir : Câblage, intérieur véhicules & sièges, métal emboutissage, batterie, PSA, moteurs, Renault, Delphi et Valeo.



## LES BESOINS DE LA SOUS-TRAITANCE AUTOMOBILE AU MAROC



### Besoins en sourcing :

- Prestation logistique
- Formation
- Conception et réalisation de machines spéciales
- Outillages (injection plastique, emboutissage...)
- Ingénierie
- Moyens de contrôle
- Maintenance et implantation des moyens industriels
- Calibration des moyens de contrôle
- Pièces de rechange



### Quelques projets industriels à venir :

- **LEONI** : Construction d'une nouvelle usine à Agadir ;
- **SUMIMOTO** : Mise en place de 9 nouveaux projets dans différentes régions du Royaume : Rabat-Salé-Kénitra, Tanger-Tétouan-Al Hoceïma et Casablanca-Settat ;
- **LEAR CORPORATION** : Construction d'une nouvelle unité industrielle dédiée à la production de faisceaux et câbles électriques ;
- **TE CONNECTIVITY** : Construction d'une nouvelle unité de moulage et assemblage de connecteurs ;
- **CITIC DICASTAL** : Construction d'une nouvelle usine de fonderie pour les jantes aluminium.



## Un programme de 3 jours orienté Business



Visite de site



Rencontres BtoB



Réunion d'Information





## POURQUOI PARTICIPER ?

### S'informer sur l'actualité de la filière

- Présenter votre offre à des décideurs du secteur : institutionnels, constructeurs, équipementiers (rang 1 et rang 2), bureaux d'études et logisticiens ;
- S'informer sur l'actualité du secteur automobile au Maroc, découvrir les besoins du secteur et identifier ses opportunités ;
- Découvrir des exemples d'investissements terrain ;
- Gagner en visibilité en rencontrant de nouveaux partenaires et clients ;
- Affirmer votre présence et vous faire connaître.

### Faciliter votre prospection

- Faciliter votre prospection par des programmes de rendez-vous personnalisés avec des acheteurs, des donneurs d'ordres, des distributeurs/agents, etc.
- Initier des courants d'affaires en rencontrant de nouveaux partenaires locaux.

# Qui sommes-nous ?

La CFCIM a pour mission d'accompagner et de conseiller les sociétés françaises et marocaines. Elle a développé un ensemble de prestations visant à apporter à ses membres les meilleures solutions liées au conseil et au développement des affaires.

Elle propose également des solutions adaptées en matière de formation grâce à son Campus et met à disposition des entreprises des formules locatives innovantes au travers de ses 4 parcs industriels.

La CFCIM est membre de la Team France Export en tant que représentant unique du service public Business France au Maroc. A ce titre, la CFCIM travaille conjointement avec le Service Economique de l'Ambassade de France, les CCEF et l'ensemble des CCI et organismes publics français.



**3 000** entreprises  
adhérentes



**12 000** membres  
actifs



**90** évènements  
organisés par an

# Bulletin d'inscription

Descriptif de l'offre	Tarif
<p><b>Notre offre comprend :</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Participation à la visite de site organisée <i>(pour un minimum de 6 sociétés inscrites)</i></li> <li>• Programme de rendez-vous qualifiés</li> </ul>	<p><b>2 300 EUR</b></p>
<p>Pour confirmer votre inscription, veuillez remplir le <b>bulletin d'inscription</b> ci-contre et <b><u>procéder au paiement</u></b>.*</p> <p>Vous souhaitez obtenir plus d'information et être recontacté(e) ? Veuillez remplir ce <b><u>formulaire</u></b>.</p>	

**Date limite d'inscription : 20 octobre 2023**

*\*Notre offre ne comprend pas le voyage et l'hébergement, nous serons en mesure de vous communiquer une liste d'hôtels à tarifs négociés.*

Raison Sociale : .....

Adresse : .....

Ville : .....

Représentant de l'entreprise

Nom/Prénom : .....

Fonction .....

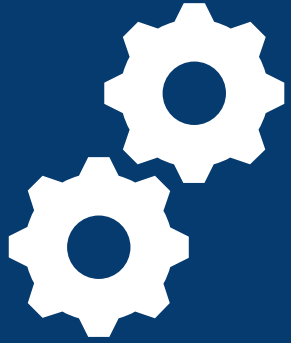
GSM : .....

E-mail : .....

Bon pour accord le ..... / ..... / 2023

Signature et cachet obligatoires





## Quels sont les dispositifs de financement et d'accompagnement à l'export ?

Nombreuses sont les solutions d'aide à l'exportation destinées aux entreprises qui souhaitent développer leur activité à l'international :

- **BPI France Export** : Bpifrance, Coface et Business France ont noué un partenariat et créé le label « Bpifrance Export » qui permet à des entreprises sélectionnées de bénéficier d'un accompagnement personnalisé à l'international et d'une offre de financement adaptée.



Pour en savoir plus, contactez :

**M. Mael MBAYE**

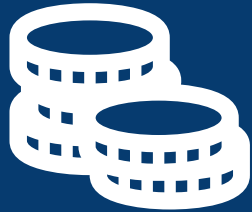
Regional Manager - North Africa

+33 6 89 30 87 91

[mael.mbaye@bpifrance.fr](mailto:mael.mbaye@bpifrance.fr)

Ou l'une des directions régionales de Bpifrance :

<https://www.bpifrance.fr/Contactez-nous>



- Les aides régionales :

Les régions proposent également plusieurs aides à l'export pour inciter les entreprises à se développer à l'international (subventions, accompagnement...)



[Cliquez ici pour découvrir les solutions d'aides aux salons et à la prospection internationale proposées par la région Normandie](#)



[Cliquez ici pour découvrir les solutions d'aides aux salons et à la prospection internationale proposées par la région Bretagne](#)



[Hub entreprendre - Accueil \(laregion.fr\)](#)



[Cliquez ici pour découvrir les solutions d'aides aux salons et à la prospection internationale proposées par la région Auvergne-Rhône-Alpes](#)



[Cliquez ici pour découvrir les solutions d'aides aux salons et à la prospection internationale proposées par la région Pays de la Loire](#)



[Cliquez ici pour découvrir les solutions d'aides aux salons et à la prospection internationale proposées par la région Hauts-de-France](#)

# Vos contacts privilégiés

## **Afraâ SAMID**

Chargée de la filière Industrie  
et Infrastructures

TEAM FRANCE EXPORT

Tél. : +212 (0) 5 22 43 96 22

E-mail : [asamid@cfcim.org](mailto:asamid@cfcim.org)

Adresse : 15 avenue Mers Sultan  
20130 Casablanca - Maroc

## **Khadija EL IDRISI**

Responsable des Missions Collectives et  
Individuelles

TEAM FRANCE EXPORT

Tél. : +212 (0) 5 22 43 96 06

E-mail : [kelidrissi@cfcim.org](mailto:kelidrissi@cfcim.org)

Adresse : 15 avenue Mers Sultan  
20130 Casablanca - Maroc



**CFCIM** – 15, avenue Mers  
Sultan – Casablanca

Tél. : 00 212 5 22 20 90 90

Email : [cfcim@cfcim.org](mailto:cfcim@cfcim.org)

[www.cfcim.org](http://www.cfcim.org)

